

Wie zijn wij?

AKAM is al meer dan 25 jaar bekend en actief als zeer succesvolle toegevoegde waarde importeur en distributeur van hardware voor de Point of Sale markt. Onlangs is AKAM overgenomen door haar belangrijkste fabrikant van POS systemen: FEC (Firich Enterprises Co Ltd.) FEC is wereldwijd actief en gebruikt AKAM als basis voor haar Europese aspiraties met goede logistieke-, en technische-support. Doordat AKAM nauw betrokken is bij productontwikkeling kunnen deze nog beter worden afgestemd op de behoeftes van onze Retail klanten. Onze kracht is onze persoonlijke betrokkenheid, vakinhoudelijke kennis en onze zeer betrouwbare logistieke afhandeling. Al onze goederen worden snel, vanuit ons grote centrale magazijn in Zoetermeer, uit voorraad geleverd. Onze partners, die veelal branchegerichte oplossingen leveren, combineren haar specifieke software oplossingen en kennis met onze hardware en productkennis. AKAM werkt uitsluitend samen met toonaangevende leveranciers en betrouwbare en innovatieve business partners. Ons brede pakket aan technische service- en dienstverlening maken AKAM tot een zeer interessante en betrouwbare relatie. Want wij pretenderen de meeste kennis en ondersteuning te kunnen leveren op de door ons aangeboden producten. Onze slogan 'AKAM makes it possible' geeft onze ambitie inhoud.

Inside Sales

AKAM[®]
MAKES IT POSSIBLE

Voor onze vestiging in Zoetermeer zijn wij op zoek naar een gemotiveerde en enthousiaste full-time (40 uur p/w) inside sales medewerker winkelautomatiseringsproducten.

Commerciële binnendienst - Inside Sales collega

Relaties van aanvraag tot succes begeleiden in een omgeving waar commercie en techniek hand in hand gaan. Samen met je collega's op kantoor en een team van Accountmanagers buitendienst, begeleid jij de klanten naar de perfecte Point of Sale (POS) oplossing. Als jij met jouw expertise, enthousiasme en flexibiliteit, de verantwoordelijkheid op je wil nemen om het succes van deze toonaangevend organisatie verder uit te breiden, dan ben je hier aan het juiste adres.

Functie eisen:

- MBO/HBO denk- / werkniveau.
- Commerciële vaardigheden.
- Technisch inzicht.
- Inzicht in het product.
- Kennis en/of ervaring in B2B.
- Talen: Engels; Frans in een pré.
- Kennis van de POS- of Auto ID branche is een pré.
- Zeker geen 8:30 tot 17:00 uur type.

Dit bieden wij jou:

AKAM is een zeer succesvol onderdeel van de in Taiwan gevestigde en beursgenoteerde FEC (Firich Enterprise Company) organisatie. Wij bieden naast een meer dan marktconforme beloning en dito arbeidsvoorwaarden, een zeer prettige en informele werksfeer.

Ga jij de uitdaging aan?

Ben jij die Salestopper en is dit precies dé volgende stap voor jouw carrière? Mail jouw motivatie met cv naar c.matto@akam.nl. Vragen? Bel 079-3443200 of mail mij via eerder benoemd mailadres.

Past de geschetste functie niet bij jou, maar ken je iemand die perfect in het geschetste profiel past? Stuur deze vacature dan door.

AKAM Netherlands BV

Powered by FEC

Bleiswijkseweg 43
2712 PB Zoetermeer
Nederland

Telephone: +31 (0) 79 344 32 00
Fax: +31 (0) 79 342 17 34
Website: www.akam.nl